



Depuis plus de 45 ans, Polymos se démarque par son expertise au niveau de la conception et du moulage de pièces en résine expansée.

ANALYSTE, DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Polymos est à la recherche d'un Analyste, développement commercial pour son usine de Terrasse-Vaudreuil.

Relevant du directeur des ventes, l'analyste, développement commercial doit travailler en étroite collaboration avec l'équipe des ventes pour identifier et cibler de nouveaux marchés et clients ainsi que promouvoir la visibilité de l'entreprise.

Taches et responsabilités du poste

- Orienter les efforts de développement commercial en identifier les opportunités (nouveaux clients et/ou marchés) à cibler, dresser le profil des opportunités, évaluer leurs potentiels de ventes et définir les priorités pour la prospection.
 - Trouver de nouveaux prospects et marchés à cibler.
 - Identifier la meilleure approche pour faire un premier contact et pour atteindre le décideur.
 - Dresser le portrait des habitudes d'achat et des préférences des prospects.
 - Élaborer les questions clés à poser pour l'énoncé du premier appel et pour définir les raisons incontournables.
 - Conseiller sur les stratégies de publicité et de promotion des ventes.
 - Faire les suivis des actions de prospection et une analyse des résultats.
- Planifier et élaborer des stratégies pour promouvoir la visibilité de l'entreprise.
 - Gérer la présence de Polymos sur internet et les réseaux sociaux.
 - Développer et mettre en oeuvre des campagnes de publicité pour supporter les efforts du développement commercial.
 - Participer à la gestion logistique d'événements promotionnels.
- Participer à la mise en marché pour l'ensemble des services et des produits, ainsi que des nouveaux produits.
 - Optimiser le positionnement de l'image de l'entreprise dans les outils de marketing et de développement commercial.
 - Proposer des stratégies de marketing pour nos services et nos produits.
 - Supporter le développement commercial à la mise en marché de nos produits à travers les différents canaux de distribution.
 - Identifier des opportunités de développement de nouveaux produits, faire les études de marchés et proposer des recommandations.

Exigences

- BACC marketing
- Expérience: 3 ans à moins de 5 ans
- Bilinguisme (oral et écrit)
- Connaissances avancées en informatique
- Connaissances des plateformes de réseautage

Vous voulez grandir au sein de notre équipe! Contactez-nous.

150, 5e boulevard, Terrasse-Vaudreuil, Québec, J7V 5M3

www.polymos.com

Courriel: cv@polymos.com

Télécopieur: (514) 453-0295

Le masculin est utilisé dans le but d'alléger le texte. Cet affichage s'adresse autant aux hommes qu'aux femmes.



Depuis plus de 45 ans, Polymos se démarque par son expertise au niveau de la conception et du moulage de pièces en résine expansée.

ANALYSTE, DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

- Expérience avec les systèmes de gestion de relation de la clientèle

Vous voulez grandir au sein de notre équipe! Contactez-nous.

150, 5e boulevard, Terrasse-Vaudreuil, Québec, J7V 5M3
www.polymos.com
Courriel: cv@polymos.com
Télécopieur: (514) 453-0295