



Depuis 50 ans, Polymos se démarque par son expertise au niveau de la conception et du moulage de pièces en résine expansée.

## REPRÉSENTANT

Polymos est à la recherche d'un Représentant pour son usine de Terrasse-Vaudreuil.

Relevant du directeur des ventes, le représentant doit développer des projets avec les clients existants et collaborer avec le département de relations clients afin de bien servir les clients. Il doit aussi collaborer avec le département de l'ingénierie dans le développement optimal des nouveaux produits et aussi principalement rechercher et acquérir de nouveaux clients le tout avec une éthique conforme aux valeurs de l'entreprise.

### Taches et responsabilités du poste

- Identifier de nouveaux prospects, en établir la qualification, communiquer avec ces prospects, céder des rendez-vous et mettre en pratique les dernières techniques de ventes pour augmenter le taux de conversion de prospects à clients.
- Adopter et exécuter le plan de vente, promouvoir la valeur, accroître les ventes et la rentabilité des produits et services de Polymos de façon honnête et crédible tout en respectant la mission de l'entreprise et les règles de santé et sécurité au travail.
- Répondre aux questions reçues relativement aux produits et services que nous offrons et aux demandes de nouveaux projets. Assurer le suivi des différentes demandes et s'assurer de la satisfaction de la clientèle en assistant le département de relations clients relativement à diverses situations.
- Utiliser les outils mis en place pour rédiger des soumissions personnalisées en fonction des différents projets des clients, leur présenter et expliquer les listes de prix, les fiches techniques et autres documents. Mettre à jour les renseignements des clients/projets et informer les différents départements des projets majeurs à venir.
- Contribuer à l'élaboration de prototypes et de produits à offrir aux clients actuels et potentiels (choix de matière, conception, création, design, dimensions, formes, etc.). Valider que le prototype réponde aux critères du client avant de lui en faire la présentation. Collaborer à déterminer avec le chef de projet et le directeur des ventes, les prix de vente des différents produits, les prix de prototypage et les prix de production.
- Rapporter le bilan des activités planifiées et communiquer ses objectifs hebdomadaires aux réunions des ventes. Réaliser toutes autres tâches connexes demandées par son supérieur ou exigées par ses fonctions.

### Exigences

- DEC en commerce, gestion des affaires avec un certificat universitaire
- Expérience: 5 ans et plus
- Connaissance la suite MS Office
- Bilinguisme (oral et écrit)
- Excellentes connaissances de la grammaire (anglais et français)

***Vous voulez grandir au sein de notre équipe! Contactez-nous.***

150, 5e boulevard, Terrasse-Vaudreuil, Québec, J7V 5M3

[www.polymos.com](http://www.polymos.com)

Courriel: [cv@polymos.com](mailto:cv@polymos.com)

Télécopieur: (514) 453-0295